Commercial (H/F)

https://recrutement.locam.fr/front-jobs-detail.html?id_job=345&id_origin=0

Mise à jour	27-11-2026
Service	LOCAM
Localisation	PARIS
Contrat	CDI
Statut	-
Fonction	C04 Commercial(e)
Rémunération	40 à 50 K€
Variables	variable + primes commerciales + intéressement et participation

---

Contexte et définition du poste

🚀 **Rejoignez LOCAM, acteur incontournable du financement BtoB !**
Filiale du Groupe Crédit Agricole, LOCAM accompagne depuis près de 50 ans les entreprises grâce à des solutions de financement sur mesure : location financière, crédit?bail, crédit, etc.
Avec **20 agences**, **3 000 partenaires** et **300 000 clients professionnels**, nous sommes aujourd'hui un référent majeur du leasing BtoB en France.

🎯**Contexte**

Pour renforcer notre agence de **Paris**, nous recrutons un(e) **Commercial.**

Véritable ambassadeur(rice) de notre activité, vous serez partagé(e) entre **50 % de présence sur le terrain**, au contact de nos clients et prospects, et **50 % au sein de notre agence de Paris**, pour assurer la prospection téléphonique, le suivi commercial, développer les opportunités et collaborer avec l'équipe.

Dans un premier temps vous serez fortement mobilisé par la **conquête de nouveaux partenaires**. Aidé par la structure existante, cette réussite vous permettra de prendre en charge le développement du réseau existant.

- Porter le positionnement du Groupe et sa forte identité auprès de partenaires d'artisans, commerçants, professions libérales, entrepreneurs, dirigeants, responsables administratifs… acteurs au sein des entreprises entre 1 et 3,5M€ de CA ;
- Prospecter de nouveau partenaires ;
- Animer et développer votre portefeuille d'actifs ;
- Concevoir un projet d'accompagnement sur la durée ;
- Réaliser en lien avec les équipes internes le montage de l'agrément des nouveaux partenaires ;
- Accompagner les partenaires dans le démarrage de la relation jusqu'à leur autonomie : formation, animation, suivi, …

Ce poste est stratégique au sein de notre organisation, sur un secteur à fort potentiel que votre talent de chasseur saura valoriser !

Profil recherché

👤 **Votre profil**

- **Bac+2/5** (Ecole de Commerce, IAE)

- Minimum **2 ans d'expérience** dans le commerce BtoB
- Vous avez une appétence pour le domaine du financement : courtage, leasing, banque ou dans le commerce d'équipements professionnels.
- Avec un **relationnel de très bon niveau et une excellente présentation**, vous savez adresser des interlocuteurs variés**. Prospecteur dans l'âme**, vous mettez un point d'honneur à développer du nouveau business.

🌟**Pourquoi rejoindre LOCAM ?**

➡️ Une aventure humaine basée sur la confiance, la proximité et l'engagement.
➡️ Une entreprise solide, adossée à un grand groupe bancaire.

➡️ Un environnement qui valorise l'audace, l'initiative et les idées nouvelles.
➡️ Un cadre stimulant où chacun contribue à la performance collective.

💼**Nos avantages**

- Salaire fixe entre 30-35K€ + variable + primes commerciales + intéressement & participation
- Voiture de fonction
- **22 à 25 jours de RTT**
- Tickets restaurant
- **1 jour de télétravail / semaine**
- Mutuelle familiale prise en charge à hauteur de 75%
- Parcours d'intégration personnalisé
- Une équipe communication à vos côtés

🔎
Processus de recrutement

1. Entretien avec la Chargée de Recrutement
2. Entretien avec le Directeur d'Agence et le Directeur Régional

📩**Intéressé(e) ?**
Envoyez?nous votre CV et rejoignez l'aventure LOCAM !