

Mise à jour	12-10-2026
Service	LOCAM
Localisation	LYON
Contrat	CDI
Statut	-
Fonction	C10 Ingénieur Commercial
Rémunération	40 à 50 K€
Variables	variable + primes commerciales + intéressement & participation



Contexte et définition du poste



Rejoignez LOCAM, acteur incontournable du financement BtoB !

Filiale du Groupe Crédit Agricole, LOCAM accompagne depuis près de 50 ans les entreprises grâce à des solutions de financement sur mesure : location financière, crédit-bail, crédit, etc.

Avec **20 agences, 3 000 partenaires et 300 000 clients professionnels**, nous sommes aujourd'hui un référent majeur du leasing BtoB en France.



Contexte

Pour renforcer notre agence de Lyon, nous recrutons un(e) **Ingénieur Commercial (H/F)**.



Vos missions

Dans un premier temps vous serez fortement mobilisé par la **conquête de nouveaux partenaires**. Aidé par la structure existante, cette réussite vous permettra de prendre en charge le développement du réseau existant.

- Porter le positionnement du Groupe et sa forte identité auprès de partenaires d'artisans, commerçants, professions libérales, entrepreneurs, dirigeants, responsables administratifs... acteurs au sein des entreprises entre 3,5 M€ et 30 M€ de CA ;
- Prospecter de nouveaux partenaires ;
- Animer et développer votre portefeuille d'actifs ;
- Concevoir un projet d'accompagnement sur la durée ;
- Réaliser en lien avec les équipes internes le montage de l'agrément des nouveaux partenaires ;
- Accompagner les partenaires dans le démarrage de la relation jusqu'à leur autonomie : formation, animation, suivi, ...

Ce poste est stratégique au sein de notre organisation, sur un secteur à fort potentiel que votre talent de chasseur saura valoriser !

Profil recherché



Votre profil

- **Bac+5** (Ecole de Commerce, IAE)
- Minimum **5 ans d'expérience** dans le commerce BtoB
- Vous avez une appétence pour le domaine du financement : courtage, leasing, banque ou dans le commerce d'équipements professionnels.
- Avec un **relationnel de très bon niveau et une excellente présentation**, vous savez adresser des interlocuteurs variés. **Prospecteur dans l'âme**, vous mettez un point d'honneur à développer du nouveau business.



Pourquoi rejoindre LOCAM ?



Une aventure humaine basée sur la confiance, la proximité et l'engagement.



Une entreprise solide, adossée à un grand groupe bancaire.



Un environnement qui valorise l'audace, l'initiative et les idées nouvelles.



Un cadre stimulant où chacun contribue à la performance collective.



Nos avantages

- Salaire fixe entre 35 et 45 K€ variable + primes commerciales + intéressement & participation
- Voiture de fonction
- 22 à 25 jours de RTT
- Tickets restaurant
- 1 jour de télétravail / semaine
- Mutuelle familiale prise en charge à hauteur de 75%
- Parcours d'intégration personnalisé
- Une équipe communication à vos côtés



Processus de recrutement

1. Entretien avec la Chargée de Recrutement
2. Entretien avec le Directeur d'Agence et le Directeur Régional



Intéressé(e) ?

Ingénieur Commercial F/H

https://recrutement.locam.fr/front-jobs-detail.html?id_job=337&id_origin=0

Envoyez-nous votre CV et rejoignez l'aventure LOCAM !